

仲間になりませんか！！

あなたは、「個別的自衛権」を選びますか？

それとも「集団的自衛権」を選びますか？

酒販店は、独自で問屋さんメーカーさんから商品を仕入れ、販売してきました。

40年程前にアメリカ生まれのコンビニエンスストア（組織小売り）が日本に導入されその後、多くの酒販店の仲間が参画して、その大きな傘のもとに集まりました。その方々は「集団的自衛権」を手に入れ、生き残りをかけた戦いに生き抜いてきました。

そのような組織に参画しなかった酒販店は、「生き残り」をかけて、「業務用卸」「地酒・焼酎」「ワイン」「輸入ビール」などなど専門化し現在に至っていますがそれでも今後ともあなたは、「個別的自衛権」やっていると考えますか？

卸業界も、大手組織小売りの拡大によりそれらに納入する機能が無い卸業者は、酒販店の売り上げ不振、転廃業で卸業界の再編が起こり、それに漏れた卸は廃業となり、益々、酒販店にとってはナショナルブランドなどの仕入れが難しくなってきました。

このような状況下、酒販店のための酒類食品等共同仕入れ機構が「ペガサス」です。

本部での「一括の仕入れ」となりますので、価格も必ず独自の仕入れよりリーズナブルなものになると確信いたします。全国各地域の地酒（清酒・焼酎等）も、少量多品種の品ぞろえができます。

本部機能はシンプルに、少人数・効率化を実践し、ローコストオペレーションを実行することにより、より良い価格を提案することが可能となります。

また、希望により、独自に販促等、個店が企画してきたものを、本部一括で企画立案してまいりますので、皆さんは、「売りに徹する」ことができます。

仕入れ・販売促進企画に使う労力から解放され、売上増進に力を入れましょう。

もちろん、どんな組織でもその組織に参加する場合は、いくつかの約束事があります。当然のその約束事は、参加する場合は守ってもらいます。守れない方は、参加できません。

加盟までの流れ

1、酒類食品等仕入れ機構：ペガサスシステムの説明（8項目）

- ① 加盟にあたっての説明
- ② 商品の価格の説明
- ③ 発注方法のルール説明
- ④ 納品方法のルール説明
- ⑤ 納品伝票の取扱いルール説明
- ⑥ 商品代金の支払い方法のルール説明
- ⑦ （希望者）販促企画の取扱いルール説明
- ⑧ （希望者）研修会の参加ルール説明

2、上記説明に理解をされ、加盟ご希望の場合、「加盟申し込み申請書」に記入願います。

3、本部で、審査させていただきます。

4、本部で、審査しその結果を報告させていただきます。

お問い合わせは：下記にお願いいたします。

株式会社 大島内 ペガサス担当 吉田 茂

電話：042-384-2111